

Suchen Sie eine Aufgabe, in der Sie ihr Wissen aus dem Labor in eine kundennahe Rolle einbringen können?
Suchen Sie eine Chance, sich nach und nach in eine Vertriebsrolle hineinzuentwickeln?

Möchten Sie die Feinheiten im Bereich des Laserschweißens kennenlernen und dabei mitwirken, dass Kunden aus den unterschiedlichsten Industriezweigen ihre Prozesse besser steuern und optimieren können?

Wollen Sie in ein überschaubares mittelständisches Unternehmen mit hochinnovativen Hightech-Produkten, die vor Ort entwickelt, gefertigt und vertrieben werden? Dann passen Sie zu uns!

Zum weiteren Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir einen engagierten, begeisterungsfähigen

Technischen Vertriebsingenieur (m/w/d) in Vollzeit / Festanstellung

Wir bieten

- Viel Eigenverantwortung nach umfangreicher Einarbeitung und ein laufendes, aktives Mentoring durch den Vertriebsleiter
- Einen ungewöhnlichen, zentral gelegenen Firmensitz (nahe der Theresienwiese), den Sie gut öffentlich oder mit dem Rad erreichen können
- Spannende wie abwechslungsreiche Aufgabengebiete in einem Hightech-Unternehmen
- Ein familiäres, freundschaftliches Betriebsklima und Kollegen, auf die Sie sich verlassen können
- Kostenloser Kaffee, eine vollausgestattete Küche und ein kollegiales Miteinander in einem tollen Team, das gerne auch mal gemeinsam den Tag im Biergarten ausklingen lässt

Ihre Aufgaben

- Vertriebsseitige Projektabwicklung; angefangen mit der Beratung unserer Kunden und Unterstützung unserer Vertriebspartner in Asien und USA
- Klärung der technischen Anforderungen in enger Zusammenarbeit mit den Kollegen aus der Entwicklung und dem Produktmanagement
- Ausarbeitung von komplexen Angeboten
- Begleitung der einzelnen Vertriebsprojekte und Unterstützung des Auftragsmanagements
- Netzwerken auf Fachmessen und bei Konferenzen

Ihr Profil

- Technisches Studium mit Abschluss oder gerne auch eine solide technische Ausbildung
- Interesse an der Thematik Roboter, Lasermaterialbearbeitung und Automatisierungstechnik
- Sie werden als sympathisch, aufgeschlossen, humorvoll beschrieben und gehen offen und gerne auf Ihre Mitmenschen zu; dabei kommt ihre Zielstrebigkeit und Lösungsorientierung nicht zu kurz
- Lust auf Teamarbeit und die Chance sich methodisch im Vertrieb weiterzuentwickeln

Wir sind gespannt auf Sie

Und freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (**max. 5MB**), die Sie bitte an bewerbung@lessmueller.de senden. Für erste Fragen steht Ihnen **Frau Yasmin Bergmann** (Personal) unter Tel.: +49 (0)89 360 90 48-14 gerne zur Verfügung.

Lessmüller Lasertechnik ist ein schnell wachsendes, erfolgreiches, inhabergeführtes Unternehmen mit über 30-jähriger Erfahrung und aktuell fast 50 Mitarbeitern im Herzen Münchens. Lessmüller entwickelt, produziert und verkauft Sensorsysteme zur Überwachung, Positionsführung und Nahtkontrolle von Laserschweißanlagen. Wir entwickeln und produzieren Lasermesssysteme u.a. für namhafte Automobilhersteller und innovative Systemintegratoren – weltweit.

Lessmüller Lasertechnik GmbH • Gollierstraße 12 • 80339 München // **Weitere Informationen über uns:**

lessmueller.de